

## I nostri obiettivi

*Conoscenza ed uso corretto delle regole della vita scolastica;*

*Capacità di comunicare tra pari e con gli adulti;*

*Capacità di essere consapevoli dei propri e degli altrui valori, di rispettare le differenze e di essere tolleranti;*

*Capacità di lavorare autonomamente e in gruppo;*

*Capacità di eseguire con cura e puntualità il lavoro scolastico;*

*Capacità di cogliere la realtà nella sua complessità;*

*Capacità di iniziativa, di autonomia di giudizio e di scelta;*

*Capacità di adattarsi al cambiamento;*

*Consapevolezza di vivere in una scuola che si rapporta costantemente con il territorio ed il mondo del lavoro;*

*Acquisizione di capacità e di analisi, di sintesi e di rielaborazione critica;*

*Assunzione di responsabilità nel rapporto con l'ambiente;*

*Acquisizione del concetto di salute inteso come sviluppo della persona nella sua specificità e nel rapporto positivo con il mondo esterno.*

## Open Day 2019/2020

30/11/2019  
14/12/2019  
18/01/2020

dalle ore 15 alle ore 17

## Orari



**Le lezioni si svolgono su 5 giorni :**

**Dal Lunedì al Giovedì:**

Dalle ore 8:10 alle ore 14:10

**Venerdì**

Dalle ore 8:10 alle 16:10

**Corsi serali:**

**Dal Lunedì al Venerdì :**

Dalle ore 16:00 alle ore 22:00

**Il sabato la scuola è chiusa.**



Viale Felsina 40, 40139 Bologna BO

Indicazioni Salva Zoom Imvia

## Bologna

Viale Felsina, 40 - 40139

Tel: 051-6039610

Fax: 051-6011006

[BOIS01600C@istruzione.it](mailto:BOIS01600C@istruzione.it)

[www.manfreditanari.it](http://www.manfreditanari.it)



ISTITUTO TECNICO  
ECONOMICO e  
PROFESSIONALE SERVIZI  
COMMERCIALI WEB  
COMMUNITY

# Manfredi Tanari

UNA SCUOLA DI QUALITÀ  
PER IL TUO FUTURO!



Sistema Qualità certificato

# Orientamento



## **ORIENTAMENTO IN ENTRATA: ACCOGLIENZA E INTEGRAZIONE**

La scuola si impegna a favorire l'accoglienza, l'inserimento e l'integrazione degli alunni, con particolare riguardo alla fase di ingresso, alle classi iniziali e alle situazioni di rilevante necessità. Viene garantito il pieno rispetto dei diritti e degli interessi degli studenti.

Ogni anno, nei primi giorni di scuola, è attivato il **percorso accoglienza** allo scopo di facilitare il passaggio dello studente dalla scuola media alla scuola superiore, di fargli conoscere gli ambienti, le strutture e le attrezzature della scuola di favorire la formazione del gruppo-classe e di prevenire situazioni di disagio attraverso una migliore conoscenza di sé e delle proprie possibilità.

## **ORIENTAMENTO IN USCITA**

Con questa proposta si vuole dare risposta alla richiesta che emerge dagli studenti circa l'esigenza informativa e conoscitiva dei canali di sviluppo del loro potenziale, in termini sia di opportunità di inserimento nel mondo del lavoro, sia di proseguimento degli studi in ambito universitario; ciò alla luce di una chiara conoscenza del Sé quale punto di partenza per una scelta consapevole.



## **Gli indirizzi di studio**

### **Istituto Tecnico Commerciale "TANARI"- CORSO QUINQUENNALE**

**TECNICO AMMINISTRAZIONE FINANZA E MARKETING**

**TECNICO-SISTEMI INFORMATIVI AZIENDALI-SIA**

**TECNICO COMMERCIALE TURISTICO**

Gli studenti possono inserirsi direttamente nel mondo del lavoro o accedere a tutte le Facoltà Universitarie

#### **Caratteristiche innovative:**

- forte integrazione tra saperi teorici e saperi operativi
- abilità e conoscenze con riferimento al Quadro europeo dei titoli e delle qualifiche, per favorire la mobilità delle persone nell'Unione Europea.

### **Istituto Professionale per i Servizi Commerciali "MANFREDI" CORSO QUINQUENNALE**

**Qualifica triennale:** La qualifica regionale è un titolo professionale che **certifica** il possesso di competenze acquisite

**QUALIFICA TRIENNALE OPERATORE AMMINISTRATIVO SEGRETARIALE**

Riguarda la gestione di processi amministrativi, la configurazione di sistemi di **contabilità generale ed analitica**, la formulazione del bilancio, l'elaborazione del budget, la gestione della tesoreria, l'analisi finanziaria, il controllo economico-finanziario, il reporting.

**QUALIFICA TRIENNALE OPERATORE DEL PUNTO VENDITA**

Riguarda i processi e le competenze inerenti la pianificazione commerciale, il **marketing**, la **promozione e gestione prodotti**, l'organizzazione della rete di vendita, la gestione punto vendita, la vendita diretta, la gestione della trattativa commerciale, l'assistenza clienti-utenti.



## **L'ALTERNANZA SCUOLA-LAVORO**

L'Alternanza scuola-lavoro si esplica attraverso momenti di formazione in aula affiancati da periodi di apprendimento diretto attraverso stage di lavoro in azienda. Tali periodi diventano vere e proprie occasioni di apprendimento personalizzato e di acquisizioni di competenze attraverso l'affinamento di conoscenze apprese in aula e abilità conseguite.

**TUTTI I CORSI SONO SIA  
DIURNI CHE SERALI**

**Orario corso serale: dalle 16:00 alle 22:00**